



Mer, 02 Nov 2016

## Nuova emissione e tender offer per Acea: i legali in campo

White & Case, Clifford Chance e Foglia Cisternino & Partners hanno agito in riferimento all'operazione di riacquisto di obbligazioni di Acea mediante tender offer, per un ammontare nominale complessivo pari a circa 350 milioni e nella nuova emissione obbligazionaria da 500 milioni con cedola 1% e scadenza 2026.

La nuova emissione e la tender offer fanno parte della strategia di liability management di Acea volta ad ottenere un allungamento della durata media del proprio debito, nonché la riduzione del costo medio dello stesso, e gestire in anticipo una parte del rischio di rifinanziamento alla luce delle favorevoli condizioni di mercato.

Nel contesto della tender offer, Barclays, BNP Paribas e Deutsche Bank hanno agito in qualità di global coordinator e Banca IMI e Crédit Agricole in qualità di dealer manager. Gli stessi istituti hanno agito in qualità di joint lead managers nel contesto della nuova emissione. White & Case ha assistito Acea con un team guidato dai partner **Michael Immordino** (Londra e Milano), **Ferigo Foscari** e **Paul Alexander** (entrambi dell'ufficio di Milano), insieme agli associate **Louise Ruggiero**, **Luca Bella** e **Davide Diverio** (tutti dell'ufficio di Milano). Clifford Chance ha agito per gli istituti di credito con un team guidato dal partner **Filippo Emanuele** e composto dal senior associate **Luca Baroni** e dall'associate

**Jonathan Astbury**. Foglia Cisternino & Partners ha curato i profili fiscali per conto di Acea con un team composto dai soci **Christian Cisternino** e **Matteo Carfagnini** insieme a **Sara Paparella**.