

Testata: Legal Community.it

Tipologia: Sito Web
Data: 27 Ottobre 2016

Pagina: n.d





Gio. 27 Ott 2016

## Orrick, White & Case e Foglia Cisternino con Snam per due emissioni obbligazionarie da 10 miliardi di Euro

Orrick, White & Case e Foglia Cisternino & Partners hanno prestato assistenza nell'ambito dell'aggiornamento del Programma EMTN (Euro Medium Term Notes) di Snam, deliberato dal consiglio di amministrazione in data 27 settembre 2016 e che prevede l'emissione di titoli per un valore massimo complessivo di €10 miliardi. L'aggiornamento ha previsto due emissioni obbligazionarie, la prima da €1,25 miliardi a tasso fisso con scadenza ottobre 2026, la seconda da € 500 milioni, a tasso fisso, con scadenza 2020, riservate a investitori istituzionali e finalizzate ad un'operazione di buy-back con l'intermediazione di BNP Paribas.

I proventi di entrambe le emissioni sono stati utilizzati per riacquistare obbligazioni di Snam emesse in precedenza e successivamente acquistate da BNP Paribas nell'ambito dell'offerta di acquisto lanciata in data 10 ottobre 2016 (Tender Offer) e conclusa il 17 ottobre 2016. Sulla base dei risultati della Tender Offer, BNP Paribas ha determinato di acquistare circa € 2,75 miliardi in valori nominali delle obbligazioni già emesse da Snam. Il 25 ottobre 2016 Snam ha regolato l'intero importo per cassa a BNP Paribas. In pari data vi è stato il collocamento delle due nuove emissioni obbligazionarie, che sono state quotate presso la Borsa del Lussemburgo.

Il legal team in-house di Snam è guidato dal general counsel Marco Reggiani, coadiuvato da Michela Schizzi, responsabile del legale finanza. Orrick ha assistito Snam con un team guidato da Patrizio Messina (nella foto), managing partner, e Madeleine Horrocks, partner, e composto da Alessandro Accrocca, Beatrice Maffeis, Enea Visoka insieme a Federica Piemonte e Giorgia Ferrara

Gli aspetti fiscali sono stati curati dal partner Alessandro Mainardi con Giovanni Leoni e Camillo Melotti Caccia. White & Case ha assistito BNP Paribas, in qualità di arranger, i joint lead managers e i dealer managers con un team guidato dai partner Paul Alexander (Milano), Michael Immordino (Milano e Londra), Ferigo Foscari (Milano) e Francis Fitzherbert-Brockholes (Londra), insieme agli associate Louise Ruggiero, Luca Bella e Davide Diverio.

Foglia Cisternino & Partners ha curato i profili fiscali dell'operazione per conto dei dealers nell'ambito dell'aggiornamento del programma EMTN e nelle prime emissioni con un team composto da Christian Cisternino, Matteo Carfagnini e Sara Paparella.